**Webinar sobre Contrataciones de Emergencia durante la Pandemia de COVID-19**

 Organizado por la Universidad de George Washington y Profesor Christopher Yukins

Expositores:

Christopher Yukins, codirector, Programa de Ley de Contratación Pública, GW Law

Laurence Folliot Lalliot (París / Dakar) - sobre las estrategias de adquisición de emergencia de Francia

CAO Fuguo (Beijing) - sobre las estrategias de contención y suministro de emergencia de China

Gian Luigi Albano, CONSIP (la agencia de compras centralizada de Italia): la perspectiva de un economista sobre estrategias de compra

William Kovacic, GW Law School (ex presidente de la Comisión Federal de Comercio de EE. UU.) - sobre cuestiones de competencia

Ben Koberna, EASiBUY (EE. UU.): Perspectivas de los compradores sobre las tendencias en un mercado cambiante

Simon Evenett, Universidad de St Gallens (Suiza) - autor de Tackling COVID-19 Together (Global Trade Alert)

Con invitado especial: Benedetta Audia (UNOPS) - suministro para las Naciones Unidas en un caótico mercado internacional

Cada país tendrá sus propios desafíos legales, económicos, presupuestarios y políticos únicos que requerirán soluciones únicas. En la medida de lo posible dentro de esos parámetros, estas recomendaciones / soluciones pueden ser útiles o adaptables a esas situaciones únicas, pero ciertamente no serán directamente aplicables en todos los países.

I.                     Problema: **los gobiernos que enfrentan necesidades urgentes de Covid-19 tienen poco o ningún tiempo para llevar a cabo la debida diligencia debida de los proveedores, lo que expone al gobierno al fraude y al aumento de precios.**

* 1. Posibles soluciones y recomendaciones:

                                                               i.      **Envíe advertencias claras al mercado (tanto por parte de las agencias de adquisición como de cumplimiento de la ley de la competencia) de que las prácticas anticompetitivas, el fraude y el mal desempeño, eventualmente resultarán en suspensión y / o exclusión y enjuiciamiento penal, si se justifica.**

* + - 1. Las prácticas anticompetitivas incluyen manipulación de suministros, aumento de precios, manipulación de ofertas, carteles, etc. (que afectan tanto a los mercados comerciales como a los del gobierno)

                                                             ii.      Sabiendo que las declaraciones de emergencia, en muchos países, permiten a los compradores eludir los requisitos de publicación y competencia en línea, los portales de adquisiciones aún **deben actualizarse continuamente con información de precios y rendimiento**para que los proveedores puedan rendir cuentas e informar a las futuras adquisiciones sobre los precios y los datos de rendimiento.

* + - 1. El Departamento de Defensa de EE. UU. Ha instituido una nueva categoría de productos, relacionada con Covid-19, para permitir que los funcionarios de adquisiciones, el público y eventualmente los auditores rastreen más fácilmente el uso de procedimientos de adquisiciones excepcionales para adquirir estos bienes y servicios.

                                                           iii.      **Confíe en las relaciones establecidas con los proveedores para reducir el riesgo de fraude** / bajo rendimiento y conozca a los nuevos jugadores en el mercado sin un historial establecido, que podrían exponer al gobierno a un mayor riesgo de fraude y falta de rendimiento

* + - 1. La Dirección General de Contrataciones Publicas  de la República Dominicana acaba de crear un nuevo proceso de registro para los proveedores de productos y servicios para enfrentar al COVID-19 para reducir la carga sobre las unidades de compras de hacer la “due diligence” de los proveedores nuevos (*no del seminario web, buena practica compartida por la DGCP de la RD)*
      2. La nueva Ley de Atención de los Estados Unidos incluye disposiciones para "mantener vivos a los contratistas", como el aumento de los fondos para pagar la licencia por enfermedad pagada y para pagar a los contratistas que no pudieron acceder a sus sitios de trabajo debido a la pandemia. Estas medidas limitarán la necesidad de buscar nuevos contratistas y permitirán que los contratistas existentes continúen suministrando al gobierno.

                                                           iv.      **Reduzca o elimine el uso de  pagos anticipos cuando sea posible para reducir el riesgo de fraude e incumplimiento**. Muchos países se han enfrentado a situaciones en las que las compañías falsas o fantasmas están ganando adquisiciones de emergencia, embolsándose los pagos anticipados y no están realizando. Estos tipos de prácticas fraudulentas están menos disuadidas por la suspensión / exclusión, ya que no están interesados ​​en ser proveedores a largo plazo en el mercado gubernamental.

* + - 1. Italia ha suspendido los pagos anticipados debido a este tipo de fraude

                                                             v.      **Identificar productos y equipos críticos con volatilidad significativa en el mercado y desarrollar medidas eficientes para adquirir estos productos con menos énfasis en el precio.** Sabiendo que la financiación / asistencia financiera es más fácil de acceder que algunos de estos productos críticos, los países pueden estar mejor gastando los fondos para adquirir estos productos y sus procesos de adquisición deben ser lo suficientemente flexibles como para permitirlo.

* + - 1. El mercado de productos como las máscaras faciales es extremadamente volátil debido a los bajos niveles de oferta en este momento y los países pueden necesitar absorber aumentos de precios significativos debido a la naturaleza salvavidas de estos productos.
         1. Por ejemplo, la Ciudad de Los Ángeles ha adoptado el enfoque de "comprar primero y resolver después".
      2. Los países que retrasan la compra de estos productos críticos debido a preocupaciones de precios o normas de adquisición, pueden estar congelando parte de este suministro y finalmente perder estos productos a otros países u organizaciones que tienen mecanismos de adquisición más rápidos.

                                                           vi.      **Agilice la decisión de adquisición integrando personal de finanzas, médico y adquisiciones en un solo equipo que puede tomar decisiones rápidamente**.

**vii.      Busque alternativas de productos y confirme con las autoridades de salud para asegurarse de que los requisitos de los contratos de COVID-19 estén en línea con las necesidades y regulaciones de salud.**

* + - 1. Por ejemplo, la disponibilidad de las mascaras N95 esta muy limitada sin embargo la mascara K95 puede funcionar bien también y se puede conseguir mas rápidamente y fácilmente si las autoridades de salud de los países la aprueben.

II.                   **Problema: los gobiernos ( y sector privado) no pueden adquirir y recibir rápidamente equipos y productos críticos de fuentes extranjeras debido a las barreras comerciales**

* 1. Posibles soluciones y recomendaciones:

                                                               i.      Controles de exportación: Varios países han instituido controles de exportación para bloquear la exportación de productos / equipos de salud y seguridad producidos localmente. **Los países que necesitan obtener de fuentes internacionales deben estar constantemente rastreando la imposición de estos controles y deben planificar sus adquisiciones en consecuencia.**

* + - 1. Mire a los países que están cerca de recuperarse de COVID-19 y que pueden tener excedentes que se pueden comprar o donar.
      2. Determine si los controles de exportación se aplican solo al país de origen o si los controles de exportación de los países de tránsito también pueden afectar sus envíos.
      3. Tenga en cuenta los países con procesos de autorización de exportación opacos para este tipo de productos.

                                                             ii.      Controles de importación: **Asegúrese de que los requisitos para licencias o bonos se simplifiquen o reduzcan para productos críticos y que los aranceles / aranceles de importación se suspendan por completo**, si es posible, para las importaciones relacionadas con COVID-19.

                                                           iii.      Producción local: **los países deben aprovechar la producción local tanto como sea posible para reducir la necesidad de importaciones.**

* + - 1. En los Estados Unidos, las cervecerías y otros fabricantes de bebidas se están convirtiendo para producir desinfectante para manos y otros productos. General Motors ahora está produciendo ventiladores.
      2. “La confianza en el mercado comercial no está funcionando en este momento. Eventualmente se pondrán al día, pero ahora están rezagados. Los países deben evaluar la necesidad de capacidad doméstica, construirla y mantenerla, y almacenar más capacidad de la que habían previsto anteriormente ”. - David Drabkin (copiado de la sala de chat)

Aviso: Este resumen es un resumen aproximado de las presentaciones en el seminario web de GW Law de hoy y no debe interpretarse como una transcripción o atribuible a GW Law, CLDP o oradores individuales en el evento.